ロ下手と口達者の優位



話を聴くということ



• 人は誰かに話しを聴いてほしい

• 聴くのはストレスが溜まりやすい

• 一方的に話をされると疲れる

話を聴いてもらえると嬉しくなる

ビジネスでのコミュニケーション

- 交渉
- →口数が多い・・・・ 失敗しやすい
- →口数が少ない・・・成功しやすい

- ・セミナー
- →話かけられるのを待っている
- コンサルティング
- →理解して解決策を提示する



与えられた可能性を信じ不可能を可能に

